

Gjestekommentar
- samfunnAnnette
AlstadsæterGøril
BjerkanRoger
BjørnstadØystein
DørumSteinar
JuelKari Elisabeth
Kaski

Høgtflygende gebyr under radaren

Samanliknbare totalprisar kan gjere det vanskelegare for flyselskapa å samle inn ekstragebyr frå kundane.

Einar Førde skal ha sagt at «det å finne på lure avgifter som folk ikkje veit at dei betaler, det er en del av politikarli-vet». Det er ikkje berre politikarar som finn på lure avgifter og gebyr. Flyselskap gjer det også.

Flyselskap kan velte meir av skattebyrden over på kunden når skattar og avgifter ikkje er inkluderte i annonsera pris. Dette viser dei amerikanske forskarane Sebastian Bradley og Naomi Feldman i ny forsking.

Når totalprisen er skjult kan kundane bli fanga av latskap; har ein først gått gjennom heile bestillingsrutinen fram til betaling skal det ein del til for å avbryte og starte på nyt, sjølv om sluttpriisen kan vere lågare i eit anna alternativ.

USA innførte i 2012 regel om at flyselskap skal annonse billettprisar inkludert skatt og avgifter (men ikkje selskaps-spesifikke gebyr).

Bradley og Feldman analyseerer prisstrukturen på internasjonale flygingar før og etter denne regelendringa, mellom USA og dei mest trafikkerte destinasjonane utanfor USA. Dei finn at før regelendringa så vart stort sett heile skattane velta over på kundane, medan kun ein fjerde del av skattane blei velta over på flypassasjerane etter.

Skatt og avgifter varierer mellom land og flyplassar slik at totalprisen på ei strekning vil avhenge av rutevalet. Bradley og Feldman viser at når flyselskapa opplyser totalpris inklusive skatt i annonsera prisar så velger passasjerane bort dei dyraste flyplassane - som Heathrow - og går for ruter med lågare skatt.

Etter regelendringa gjekk etterspurnaden på ei rute ned med fire prosent for kvar femte dollar skatten auka med, samanlikna med konkurrerande ruter.

Også i Norge blir prisane annonsera inklusive skattar og avgifter, men eksklusive gebyr. Ulike flyselskap har ulik grad av gebyr for tilval. Mange av disse tilvala blir framstilte som ekstratenester, men er i realiteten basistene for fleste ønsker på lengre flygingar. Dette gjer det nesten umulig å samanlikne flyprisar mellom selskap.

På reise førre veke testa eg



Dei som verkeleg lurer flykundane med låge annonsera prisar og stor prisauke gjennom bestillingsprosessen fram til endelig pris er søkemotorane. Foto: Gorm Kallestad/NTB Scanpix

Samfunn Annette Alstadsæter



prisstrukturen på same direkte strekning tur/retur Gardermoen på same tilfeldig valde dag for SAS og Norwegian, utført frå Finland, Sverige og Norge, og via både dei norske og svenske heimesidene til SAS og Norwegian. For å prøve unngå prisdiskriminering på grunn av sørhistorikk blei også inkognitomodus i søkemotoren.

Denne hastig utførte (må jo rekke flyt) og ikkje nødvendigvis representative testen viste at:

Norwegian hadde opptil 28

prosent lågare annonsera pris enn SAS.

- Ved å inkludere tilval som seteval, måltid og sende bagasje auka prisn med opptil 48 prosent hos Norwegian og nærmest seg SAS-prisane, der dette var inkludert. I eitt tilfelle vart Norwegian totalpris til og med 13 prosent dyrare enn tilsvarende SAS-pris.

- Prisauken var størst på utanlandsruta. Innanlands er det færre tilval utover bestillingsprosessen, og Norwegian hadde framleis over ti prosent lågare totalpris enn SAS.

- Norwegian tar eit godt gjøymt kredittkortgebyr. Dette varierer mellom type kort og land, med høgst grad av gebyr i Norge. Der er gebyret på to prosent av totalprisen ved bruk av private kredittkort og tre prosent ved bruk av jobbens kredittkort. Men null gebyr ved bruk av Bank Norwegian Visa. Gebyret i kroner er ikkje synlig i prisoversikten når ein går til betaling, slik at endelig totalprisen nok ikkje kjem fram før på bankutskrifta.

- Det ser ut til å løne seg å late som ein er utlending; same flyging er gjennomgående billigare på SAS.se og Norwegian.se samanlikna med dei norske nettsidene, og prisn varierer også etter kva land ein går inn på sidene frå.

Forskinga

Hvem: Sebastian Bradley og Naomi E. Feldman

Hva: Hidden baggage: Behavioral responses to changes in airline ticket tax disclosure

Hvor: SSRN working paper, 1.juli 2018

Men dei som verkeleg lurer kundane med låge annonsera prisar og stor prisauke gjennom bestillingsprosessen fram til endelig pris er søkemotorane, som tidligare dokumentert av Dagbladet.

Vi lærer frå forskinga at det er vanskelegare for selskapa å velte gebyr over på kundane når prisstrukturen er meir transparent.

Både i kredit- og bustadmarknadene er det reglar for prisannonsering for å fremje prissamlikning. Tilsvarande kan ein tenke seg at totalprisen for ei flyging skal annonserast inkludert eit gitt sett av tilval som er likt for alle flyselskapa, slik at prisane blir samanliknbare. Så kan heller selskapa åpne opp for å velge bort eller legge til diverse reelt valfrie servicelement i neste steg.

I eit miljøperspektiv er det ugunstig at flyreiser framstår



... totalprisen for ei flyging skal annonserast inkludert eit gitt sett av tilval som er likt for alle flyselskapa, slik at prisane blir samanliknbare

som billigare enn dei i realiteten er, då dette reduserer attraktiviteten til meir miljøvennlege alternativ og kan «lure» folk til å fly.

Annette Alstadsæter, professor i skattekonomi ved Handelshøyskolen, NMBU, leiar av Senter for skatte- og adferdsforskning

Mer debatt s. 28-30 →



Over skatteseddelen betaler vi altså tre ganger: først for selve forskningen, så for vurderingen av forskningens kvalitet og til slutt for å få tilgang til resultatene

Iselin Nybø, forsknings- og høyere utdanningsminister og **John-Arne Røttingen**, administrerende direktør i Forskningsrådet